ACTÍ VATE

GOBIERNO DE ESPAÑA · MINISTERIO DE INDUSTRIA, ENERGÍA Y TURISMO · EOI Escuela de organización industrial

¿NECESITO EXPORTAR?

Analiza cuáles son las fortalezas y debilidades de tu empresa, así como las amenazas y oportunidades futuras.

Esto te ayudará a descubrir el recorrido que aún puedes tener en el mercado nacional, o si debes dar el salto al mercado internacional.

Todo depende de tus objetivos.

¿DÓNDE QUIERES/DEBES IR?

En función del tipo de bien/servicio que ofrezcas, tu mercado objetivo será distinto. Infórmate sobre las posibilidades que cada mercado te ofrece y apuesta sobre seguro.

Hay muchas fuentes disponibles a tu alcance que te permitirán acceder a las estadísticas de importaciones y exportaciones de las empresas españolas y de sus competidores extranjeros.

*En el primer caso, un buen ejemplo es la web de **aduanas.camaras.org.** En el segundo, la página web de **UN Comtrade**.*

Ten en cuenta:

El 40% de todas las exportaciones españolas se dirigen a Francia, Alemania y Portugal. Si incluimos a Reino Unido, Estados Unidos, Países Bajos y Bélgica, se alcanzan los dos tercios de todas las exportaciones españolas. (Años 2006-2007)

En el 75-78% del total siguen apareciendo países de Europa (Suiza, Suecia, Polonia, Grecia y Austria), y otros como Turquía, México, Marruecos (los tres con acuerdos de cooperación con la Unión Europea) o China.

INTERNACIONALIZA TU EMPRESA

APRENDE SOBRE EL MERCADO OBJETIVO

Estudia el mercado al que te diriges. Has de tener en cuenta la presencia de competidores y su posicionamiento, identificar bien quiénes son los importadores, los distribuidores y/o agentes que operan en el ecosistema donde vas a actuar.

*Puedes utilizar webs como **Europages, Kompass, Páginas Amarillas, e-informa** u otras similares e incluso, consultoras especializadas.*

NO ESTÁS SOLO, BUSCA AYUDA

*Dirígete a la **Cámara de Comercio provincial**, al **Instituto de Promoción autonómico** correspondiente o a la **dirección territorial del ICEX**, para preguntar por los programas de ayuda a la iniciación a la exportación.*

*Descubre el **"Pasaporte al Exterior"** de **ICEX** y aprende algunas claves a la hora de emprender rumbo al extranjero.*

*Descubre cómo aprender **a exportar en tu empresa** y **consulta información especializada sobre internacionalización** que te ayudará a lograr tus objetivos.*