

Moins de gestion, plus de croissance : une entrepreneure fait grandir son entreprise grâce aux outils de Google

The Overthinkers Club

« Avec un TDAH, la partie la plus difficile est de commencer, de faire face à la paralysie de la page blanche. Gemini est mon partenaire de réflexion. Il transforme mes idées en plans clairs et structurés. Je peux donc consacrer mon énergie au travail créatif que je suis la seule à pouvoir réaliser. »

Marissa Grubb, fondatrice

Défi

Marissa Grubb a fondé et lancé The Overthinkers Club comme un exutoire créatif face à sa neurodivergence. Son objectif était alors de créer des vêtements arborant des messages inspirants comme « Sois douce envers toi-même » pour encourager l'autocompassion auprès de celles et ceux qui éprouvaient les mêmes difficultés qu'elle. Au fur et à mesure que son projet trouvait son écho et prenait de l'ampleur, sa trajectoire s'est heurtée aux dures réalités de la gestion d'une petite entreprise.

Pour Marissa, la partie la plus difficile était de commencer, tantôt en raison du syndrome de la page blanche, tantôt en raison d'une boîte de réception qui débordait. Les tâches administratives du quotidien pouvaient engloutir des heures entières de concentration intense. Afin de continuer à faire grandir son entreprise, elle avait besoin d'une méthode structurée pour y voir plus clair et optimiser ses activités.



Moins de gestion, plus de croissance : une entrepreneure fait grandir son entreprise grâce aux outils de Google

Solution

Marissa a donc adopté Gemini en tant que partenaire de collaboration afin de trouver un peu de calme parmi toute l'agitation administrative. Plutôt que de s'acharner à trouver les mots parfaits, elle l'utilise pour mettre ses idées au clair et organiser ses réflexions sous forme de plans structurés. Lorsque la surstimulation empêche sa créativité de s'exprimer, Gemini lui sert d'agent de rétroaction et l'aide à rédiger des courriels à ses clients et à concevoir des maquettes de produits numériques. Marissa utilise son Profil d'entreprise de Google pour passer du simple bouche-à-oreille à une stratégie de croissance numérique ciblée et ainsi ancrer sa marque au niveau local lors de ses ventes éphémères, tandis que Google Ads l'aide à entrer directement en contact avec des clients potentiels.

Impact

Grâce aux outils d'IA de Google, Marissa a pu réinventer le fonctionnement de son entreprise. La rédaction de ses infolettres, qui lui prenait auparavant trois heures, se fait maintenant en moins de quinze minutes. Sur le plan créatif, la production de maquettes numériques lui a permis d'économiser des milliers de dollars en photographie de produits. De plus, son Profil d'entreprise Google rend son entreprise visible auprès d'un plus large public. « La plupart des gens qui nous ont découverts ne nous cherchaient pas spécifiquement : ils tapaient des termes comme “magasin de vêtements”, et Google suggérait notre nom. Notre Profil d'entreprise a transformé des inconnus en clients », raconte Marissa. Grâce à cette aide supplémentaire, elle a pu se concentrer sur ce qui fait réellement grandir sa marque, comme décrocher une place au Stackt Market de Toronto. Pour Marissa, les outils de Google sont un allié précieux pour développer son entreprise et gagner en productivité, sans jamais brusquer le rythme naturel de ses pensées.

The Overthinkers Club

« Avec un TDAH, la partie la plus difficile est de commencer, de faire face à la paralysie de la page blanche. Gemini est mon partenaire de réflexion. Il transforme mes idées en plans clairs et structurés. Je peux donc consacrer mon énergie au travail créatif que je suis la seule à pouvoir réaliser. »

Marissa Grubb, fondatrice

